

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН
НО «ГАРАНТИЙНЫЙ ФОНД
РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН»
420111, Российская Федерация,
Республика Татарстан, г. Казань,
ул. Чернышевского д.33
ИНН 1655226000, ОГРН 1121600001632
Тел. /факс: +7(843) 223-06-74
e-mail: info@export-rt.ru



TATARSTAN EXPORT
SUPPORT CENTER
GUARANTEE FUND OF THE
REPUBLIC OF TATARSTAN
Chernyshevskogo str., 33,
Kazan, the Republic of Tatarstan,
the Russian Federation, 420111
Tel. /fax: +7(843) 223-06-74
E-mail: info@export-rt.ru

№ _____

На № _____

Руководителю Исполнительного комитета
муниципального образования
Республики Татарстан

О тренинге для предпринимателей

13 сентября 2014 года Центром поддержки экспорта Республики Татарстан (далее – Центр) будет организован тренинг «Лидерство в переговорах. Специализированный тренинг для компаний-экспортеров».

Приглашаем представителей Исполнительного комитета, а также просим Вашего содействия в привлечении предпринимателей Вашего района к участию в предстоящем тренинге, в том числе путем размещения информации на официальном сайте Вашего муниципального образования.

Более подробная информация о предстоящем тренинге в Приложении.

По всем дополнительно возникающим вопросам можно обращаться в Центр по тел. (843)223-06-74, адрес: г.Казань, ул. Чернышевского, д 33 (контактное лицо в Центре: Гергерт Роза Ильдусовна).

Приложение: 1) Письмо руководителю предприятия на 1 л. в 1 экз.

2) Регистрационная форма на 1 л. в 1 экз.

3) Программа семинара на 1 л. в 1 экз.

С уважением,

**Руководитель Центра поддержки
экспорта Республики Татарстан**

В.Ф. Чистяков

Исп. Р.И.Гергерт-223-06-74



09.09.2014 № 513

На № _____

Руководителю предприятия

О возможности посещения тренинга

Если Ваша компания занимается экспортом или Вы только планируете вывести компанию на международный уровень, то вы, безусловно, сталкивались с трудностями в переговорах с иностранными партнерами. Как занять лидирующую позицию в переговорах? Как обойти «острые углы»? Как правильно вести переговоры с «западниками» и «азиатами»? На эти и многие другие Вам поможет ответить известный российский бизнес-тренер **Станислав Гринберг**.

Центр поддержки экспорта Республики Татарстан предлагает Вам и Вашим сотрудникам посетить тренинг «**Лидерство в переговорах. Специализированный тренинг для компаний-экспортеров**». Тренинг пройдет **13 сентября с 10.00 до 17.00** по адресу г. Казань, ул. Пушкина 18, Торгово-промышленная палата РТ.

Станислав Гринберг является коучем международной квалификации по стандартам ICF и ICA, соавтором 4х модульной программы профессиональной подготовки коучей в Международном Университете М.Эриксона, автором методики подготовки бизнес-коучей и руководитель Международной Школы Управленческого Коучинга. Его тренинги востребованы многими компаниями по всей России и стоят более 10 000 рублей за участника, у Вас же есть возможность посетить тренинг абсолютно бесплатно.

Участие в тренинге позволит Вам:

- Научиться проявлять позицию лидера в переговорах с иностранными партнерами;
- Узнать, как избежать потери позиции лидера и как их компенсировать;
- Получить бесценный опыт востребованного бизнес-тренера;
- Получить сертификат участника.

Участие в тренинге бесплатно. Количество мест ограничено.

Для участия необходимо заполнить регистрационную форму, которая прилагается к данному письму и направить ее по e-mail: tatexport.spt@gmail.ru до **12 сентября**. Подробности по телефону +7(927)440-6086 (Контактное лицо - Гаптрахманов Риназ).

Приложение: 1) Регистрационная форма на 1 л. в 1 экз.

2) Программа семинара на 1 л. в 1 экз.

С уважением,

Руководитель Центра
поддержки экспорта
Республики Татарстан

В.Ф.Чистяков

ЛИДЕРСТВО В ПЕРЕГОВОРАХ

специализированный тренинг для компаний-экспортеров

Дата: 13 сентября 2014 года

Длительность: 6 часов

Цели:

- 1 - показать источник лидерства,
- 2 - передать знания о различии лидерства для западной и восточной ментальностей,
- 3 - помочь осознать собственные древние архетипы лидерства для русских и славян.

Тренинг ведет: Станислав Гринберг (коуч международной сертификации, автор Школы Управленческого Коучинга)

Программа обучения:

Тема 1: Стереотипы мышления западной и восточной культур и как стать лидером для каждой из них:

- 1.1. Что от нас ждут “Западники” и “Азиаты” и в чем их ценности?
- 1.2. Принцип последовательности, принцип социального обмена как стереотипы мышления и как их использовать лидеру
- 1.3. Принцип непредсказуемости у китайцев, а также основные ценности Восточных партнеров

Тема 2: Позиция лидера в переговорах:

- 2.1. В чем суть позиции лидера и чем она отличается от других позиций и ролей
- 2.2. Как занять позицию лидера внутри себя
- 2.3. Как проявить позицию лидера в переговорах с иностранными партнерами
- 2.4. Риски потери позиции лидера и как их компенсировать

РЕГИСТРАЦИОННАЯ ФОРМА

участника тренинга

"Лидерство в переговорах"

13 сентября 2014 г.

Ф.И.О. участника, должность	Название организации	Адрес	Контактный телефон	Е-mail (для получения раздаточного материала)	Сфера деятельности (производимая продукция, перечень оказываемых услуг и т.д.)	Актуальные темы образовательных семинаров

Пожалуйста, заполните РЕГИСТРАЦИОННУЮ ФОРМУ и отправьте по электронной почте tatexport.spt@gmail.com

не позднее 12 сентября 2014 года

Тел. 8(927)-44-06-086

Лист согласования к документу № 516 от 09.09.2014

Инициатор согласования: Гергерт Р.И. Начальник отдела аналитики, консультаций и финансовой поддержки

Согласование инициировано: 09.09.2014 11:44

Лист согласования

Тип согласования: **последовательное**

№	ФИО	Срок согласования	Результат согласования	Замечания
1	Чистяков В.Ф.	-	Подписано 09.09.2014 11:47	-